

立地の悪さなど、ハード面での不利を  
チャレンジ精神でカバーし繁盛店を目指す！

毎月1回、社内で「輝くひと」にフォーカスし、社長との対談を通して「そのひと」の魅力に迫る「きらびと」第九号は、昨年四月にお互い新任で武雄店の舵取りを行う原口店長、松崎工場長のバディにスポットを当てました。

【松本社長】

お二人は互いに新任同士で、店長、工場長として店舗を切り盛りして貰っていますが、ご苦労も多かったのではないですか？

【原口店長】

はい。元々私は武雄店で営業職をやっていた、他の店舗へ異動していたのですが、5年振りに帰ってきて、武雄バイパス延伸の影響で交通量が減り、またバイパス沿いにメーカー系の大型販売店が林立し、お客さまの誘引に苦勞しています…。

【松本社長】

確かにバイパス沿いにお客さまの足が向いており、苦勞を掛けますが、店舗の実績は上向いていますよね！

【原口店長さん】

ショールームの飾り付けや、ホームページの工夫など、ハード面での不利をチャレンジ精神でカバーし、スタッフ全員で「地域No.1の繁盛店」を目指しています！

【松崎工場長】

サービス工場側も、毎月目標達成に向け喰らいつつのが精一杯なのですが、営業・整備・事務など職種を問わず店舗一丸で、助け合いながら仕事をしていますね。

【松本社長】

お客さまのクルマの不具合箇所の説明も、営業と整備スタッフが上手く連携してやれていますよね！最後にお店の頑張ってくれているスタッフにメッセージを下さい。

【松崎工場長】

色んなことにチャレンジし、少しずつ行える整備の幅を広げ、自分で成長を感じる仕事をして欲しいです！

【原口店長】

去年の七月に初の3S報奨（重要業績の月次報奨）が取れ、皆が喜ぶ姿が一番嬉しかったです！これからもチャレンジ精神とチームワークで武雄店を盛り立てよう！



入社 2009  
武雄店 店長  
原口 祐輔 さん

入社 2004  
武雄店 工場長  
松崎 健司 さん



編集後記

Buddy。広辞苑を引くと「仲間」「親友」「相棒」とあります。海猿では「命を預ける強い絆で結ばれた相棒」として描かれています。新任同士の2人の間に漂う空気感に、ちょっぴり「ソレ」を感じた取材でした…。

閲覧ありがとうございます。

